

## KARTA OCENY PICH DECK

Numer ewidencyjny		
Nazwa projektu		
Lp.	KRYTERIA MERYTORYCZNE	Liczba przyznanych punktów od 0 do 5
1	<p><b>PITCH DECK - Prezentacja startupu</b></p> <p>Prezentacja startupu na podstawie przygotowanego pitch deck i przedstawienia swojego rozwiązania przed Kapitułą.</p> <p>Ocenie podlega prezentacja rozwiązania, zagadnień technologicznych i biznesowych, atrakcyjność prezentacji pomysłu. W trakcie spotkania Kapituła ma możliwość zadawania szczegółowych pytań, w związku z czym oceniana będzie merytoryczna argumentacja Startupu na rzecz prezentowanego rozwiązania</p> <p><i>*Możliwe jest przyznanie od 0 do 5 punktów przy czym liczba przyznanych punktów oznacza:</i></p> <p><i>5 pkt - kompleksowe przedstawienie modelu biznesowego, zagadnień technologicznych i biznesowych podczas prezentacji projektu, konkretne i wyczerpujące odpowiedzi na zadawane pytania, Prezentacja jest doskonale zorganizowana, jasna i precyzyjna. Wyjątkowo szczegółowe i wyczerpujące omówienie technologii. Pomysł jest wyjątkowo atrakcyjny, przekonujący i inspirujący. Wyjątkowo szczegółowe i wyczerpujące omówienie aspektów biznesowych.</i></p> <p><i>4 pkt - bardzo dobre przedstawienie zagadnień technologicznych i biznesowych podczas prezentacji projektu, mało wyczerpujące odpowiedzi na udzielanie pytania. Prezentacja jest jasna i precyzyjna, tylko drobne elementy wymagają poprawy. Bardzo dobre omówienie technologii, drobne braki w szczegółach. Bardzo dobre omówienie modelu biznesowego, drobne braki w szczegółach. Pomysł jest bardzo atrakcyjny i dobrze przedstawiony. Pomysł jest częściowo atrakcyjny, ale brakuje przekonujących argumentów.</i></p> <p><i>3 pkt - umiarkowane przedstawienie zagadnień technologicznych i biznesowych podczas prezentacji projektu, odpowiedzi udzielane nie na wszystkie pytania. Prezentacja jest zrozumiała, ale mogłaby być bardziej precyzyjna. Dobre omówienie technologii, ale brakuje pewnych szczegółów. Pomysł jest atrakcyjny, ale wymaga lepszego przedstawienia. Dobre omówienie modelu biznesowego, ale brakuje pewnych szczegółów.</i></p> <p><i>2 pkt. - słabe przedstawienie zagadnień technologicznych i biznesowych podczas prezentacji projektu, odpowiedzi udzielane nie na wszystkie pytania, pozostałe odpowiedzi mało wyczerpujące. Prezentacja ma podstawową strukturę, ale niektóre elementy są niejasne. Podstawowe informacje o technologii, ale brakuje głębszej analizy. Podstawowe informacje o modelu biznesowym, ale brakuje głębszej analizy.</i></p> <p><i>1 pkt - Bardzo słabe przedstawienie zagadnień technologicznych i biznesowych podczas prezentacji projektu, odpowiedzi udzielane nie na wszystkie pytania, pozostałe odpowiedzi wymijające. Prezentacja jest częściowo zrozumiała, ale brakuje struktury i klarowności. Bardzo ogólne omówienie technologii, brak szczegółów. Bardzo ogólne omówienie modelu biznesowego, brak szczegółów. Pomysł jest mało atrakcyjny, trudny do zrozumienia.</i></p> <p><i>0 pkt - Startup nie przedstawił swojego rozwiązania w sposób zrozumiały, nie udzielił odpowiedzi na zadane pytania; Bardzo niejasna i chaotyczna prezentacja, trudno zrozumieć przekaz. Pomysł nie jest atrakcyjny i nie przyciąga uwagi. Brak omówienia aspektów biznesowych. Brak omówienia aspektów technologicznych.</i></p>	

2	<p><b>PITCH DECK - Stopień dopasowania startupu do ścieżki akceleracji</b></p> <p>Prezentacja startupu na podstawie przygotowanego pitch deck i przedstawienia swojego rozwiązania przed Kapitułą.</p> <p>Ocenie podlega dopasowanie do ścieżki akceleracji w tym min.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem (tzw. „<b>Ścieżkę B2B</b>” /tzw. „<b>Ścieżkę VC</b>”)/</li> <li>- gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki (tzw. „<b>Ścieżkę Go-Global</b>”)/</li> <li>- gotowością założenia spółki w Polsce (tzw. „<b>Ścieżkę Poland Prize</b>”)</li> <li>- odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora (tzw. <b>Ścieżka sector agnostic</b>).</li> </ul> <p><i>*Możliwe jest przyznanie od 0 do 5 punktów przy czym liczba przyznanych punktów oznacza:</i></p> <p><i>5 pkt - bardzo dobre dopasowanie do preferowanej przez Startup ścieżki akceleracji w tym min. dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem/ gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki/gotowością założenia spółki w Polsce czy odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora.</i></p> <p><i>4 pkt - dobre dopasowanie do preferowanej przez Startup ścieżki akceleracji w tym min. dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem/ gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki/gotowością założenia spółki w Polsce czy odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora</i></p> <p><i>3 pkt - umiarkowane dopasowanie do preferowanej przez Startup ścieżki akceleracji w tym min. dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem/ gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki/gotowością założenia spółki w Polsce czy odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora</i></p> <p><i>2 pkt - słabe dopasowanie do preferowanej przez Startup ścieżki akceleracji w tym min. dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem/ gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki/gotowością założenia spółki w Polsce czy odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora</i></p> <p><i>1 pkt - bardzo słabe dopasowanie do preferowanej przez Startup ścieżki akceleracji w tym min. dopasowanie rozwiązania Startupu do potrzeb Odbiorcy Technologii/ Inwestora oraz zainteresowania Partnerów Biznesowych współpracą ze startujem/ gotowością do ekspansji rynkowej na zagraniczne rynki/gotowością założenia spółki w Polsce czy odpowiedni potencjał rynkowy do rozwoju działalności dzięki wsparciu Akceleratora</i></p> <p><i>0 pkt - Startup nie został dopasowany do żadnej ze ścieżek akceleracji</i></p>	
<p><b>Suma przyznanych punktów*:</b></p>		

*\*Startup musi łącznie uzyskać minimum 60% punktów, aby zostać przyjętym do programu Akceleracji.*

**Wybór Ścieżki akceleracji startupu w programie Akceleracyjnym\* :**

*(wskaż właściwie)*

- Ścieżka branżowa z partnerem biznesowym (B2B).....(nazwa partnera biznesowego)

**UZASADNIENIE:**

- Ścieżka akceleracji z funduszem VC (inwestorska) .....(nazwa funduszu VC)

**UZASADNIENIE:**

- Ścieżka akceleracji sector agostic,

**UZASADNIENIE:**

- Ścieżka Poland Prize

**UZASADNIENIE:**

- Ścieżka Go Global

**UZASADNIENIE:**

*\*uzupełniane w przypadku startupów, które otrzymują minimum 60% punktów*

Warszawa, dnia

Podpisy członków Kapituły